**Программа** **ОН-ЛАЙН практикума «Как расширить рынки сбыта и найти новых клиентов среди российских и зарубежных компаний»**

**29 марта 2023г г. Иркутск**

**с 14:00 до 15:30**

|  |  |
| --- | --- |
| **Время** | **Мероприятие** |
| **14-00** | **Вступительное слово модераторов**  |
| ***Блок I.* Расширение рынков сбыта субъектов МСП** |
| 25 минут | **Астапенков Максим Александрович** – заместитель руководителя Дирекции международной деятельности АО «Корпорация «МСП»1. Возможности сервиса «Производственная кооперация и сбыт» (4 модуля)
2. Демонстрация функционала сервиса
3. Международная деятельность Корпорации МСП
 |
| ***Блок II.* Обзор мер поддержки Корпорации МСП для промышленных компаний** |
| 25 минут | **Астапенков Максим Александрович** – заместитель руководителя Дирекции международной деятельности АО «Корпорация «МСП» 1. Льготное кредитование субъектов МСП (ПСК, 1764, ПСК+1764)
2. «Зонтичный» механизм поручительств, согарантия РГО Снижение административной нагрузки. Сервис «360 градусов»
3. Помощь в области закупок компаний с госучастием Цифровая платформа МСП
 |
| ***Блок III.* Отраслевые меры поддержки**  |
| 25 минут | **Окладникова Диляра Рамисовна** – директор Центра «Мой бизнес» Иркутской области1. «Упаковка предприятия и предпринимателя» - услуги сертификации продукции, маркетинговая поддержка предпринимателя.
2. Кооперация предпринимателей, программы комплексного обучения руководителей и сотрудников предприятий.
3. Выход на внешнеэкономические рынки – развитие экспортного потенциала субъектов МСП.
 |
| 15минут | **Вопросы-ответы, обсуждение** |