|  |
| --- |
|  |

**Уважаемые субъекты малого и среднего предпринимательства!**

В рамках главного делового события региона [**Байкал Бизнес Форума 2019**](http://bf2019.ru/)Фонд «Центр поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в Иркутской области» приглашает Вас принять участие в мероприятии - **интенсив "Школа франчайзера"**.

Дата проведения: 17 мая 2019 года

Начало: 10:00

Окончание: 17:00

**Место проведения**: город Иркутск, Библиотека им. Распутина. 1 этаж. Аудитория № 102**.**​

**Участие бесплатное.**

Ведущий: Мария Кизима

Директор АНО «Единый центр поддержки франчайзинга», руководитель юридического департамента компании «Франчайзинг-Интеллект» (создайфраншизу.рф). Спикер российских и международных конференций, выставок и форумов: Всемирный форум по франчайзингу, BUYBRAND EXPO и другие. Преподаватель авторского курса по франчайзингу в Высшей школе экономики (Пермский кампус). Специализируется на конструировании и проектировании франшиз, разработке юридических документов при создании франшизы, консультировании по вопросам покупки и разработки франшиз, определении стратегий управления интеллектуальной собственностью компаний, оценке рисков.

**Программа мероприятия:**

**Интенсив "Школа франчайзера"**

**I часть: Семинар "С чего начать проектирование франшизы".**

• Оценка потенциала и готовности бизнеса к масштабированию

• Типичные ошибки франчайзеров

• Основные этапы создания франшизы

**II часть: Семинар "Структура документации франчайзингового проекта".**

• Дорожная карта открытия бизнеса франчайзи

• Кодекс корпоративной этики сети

• Бренд-бук

• Бизнес-бук: стандарты работы франшизы

• Финансовая модель

**III часть: Тренинг "Моделируем франшизу".**

• Состав и наполнение франшизы

• Обучение франчайзи и основные меры поддержки

• Виды франчайзинговых платежей

• Методика расчета паушального взноса и роялти

**VI часть: Семинар-тренинг «Юридический блок франшизы и правила продажи франшиз».**

• Главный элемент франшизы – Бренд. Оформление и защита

• Классические компоненты франшизы. Выявление, оформление и защита

• Какой договор заключить при продаже франшизы и почему

**V часть:  Семинар-тренинг «Главные принципы успеха деятельности франчайзинговой сети  или как продать франшизу и «не обжечься».**

• Реперные точки: отбор франчайзи, переговоры, заключение и регистрация сделки, обучение, сопровождение,  коммуникации, контроль и мониторинг, анализ и реагирование

• Мотивация и измерение степени удовлетворенности франчайзи

**VI часть:  Семинар  «Судебная практика по франчайзингу – самые интересные кейсы».**

**VII часть:  Экспертная гостиная.**

Зарегистрироваться для участия Вы можете здесь: <http://irk-cpp.ru/events>

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **© 2018 Фонд «Центр поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в Иркутской области»**[www.irk-cpp.ru](http://www.irk-cpp.ru) +7 (3952) 43-64-54cpp-irkobl@mail.ru    |

 |